



MARKETINGOVÝ PLÁN





Welcome to essens

Spoločnosť ESSENS bola založená v roku 2011 a svoj rešpekt a uznanie získala predovšetkým uvedením exkluzívnych parfumov s najvyššou možnou kvalitou na súčasný trh. Čoskoro potom boli predstavené tiež produkty z oblasti špeciálnej výživy a výživových doplnkov. Stále rozširujeme ponuku našich produktov a tiež sa každým rokom zvyšuje počet našich členov. Vďaka tomu ovplyvňujeme trh mnohých krajín a prinášame nevyčísliteľný prínos miliónom spokojných zákazníkov.

Na začiatku roka 2016 sme v Brne otvorili úplne nové a moderné hlavné sídlo ESSENS, čo nás posúva medzi najviac prosperujúce spoločnosti v tomto priemysle. Všetci naši členovia, ktorí nás navštívia, sa môžu cítiť spokojní a s vedomím, že sme tu pre nich.

ESSENS ponúka omnoho viac, než sa môže na prvý pohľad zdať. Je to jedinečná príležitosť, ako zlepšiť vašu kvalitu života a vašu finančnú situáciu. Rôzne výhody a spôsoby spolupráce zabezpečujú, že dosiahnete vaše osobné ciele, pretože môžete:



nakupovať produkty:
ako registrovaný člen
nakupujete všetky
produkty za členské
ceny s dodatočnou zľavou
vo výške až 28 %



predávať produkty:
ponúknete produkty vašim
známym a zarábajte na
rozdiel z katalógovej ceny
a na províziách



budovať svoj tím:
využívajte všetky výhody
Marketingového plánu pre
viac slobody a nezávislosti

Marketingový plán ESSENS sa skladá zo 4 plánov s mesačným a ročným kvalifikačným obdobím

- I. Plán - vyplácaný mesačne, 28 % z obratu vašej štruktúry
- II. Plán - vyplácaný mesačne, 5 % z celkového obratu spoločnosti ESSENS
- III. Plán - vyplácaný ročne, 1 % z celkového obratu spoločnosti ESSENS
- IV. Plán - vyplácaný mesačne, 3 % z obratu vašej kvalifikovanej línie

Nepodceňujte silu I. Marketingového plánu, pretože ten je základom vášho podnikania. Je faktom, že mnoho členov dostáva mesačne tisíce eur práve z tohto plánu.

Marketingový plán je jednoduchý, vyvážený a spravodlivý a je založený na bodoch, ktoré sú pridelené každému produktu. Tu sú len niektoré príklady. Všetky produkty a ich body nájdete v cenníku.



7 bodov



11 bodov



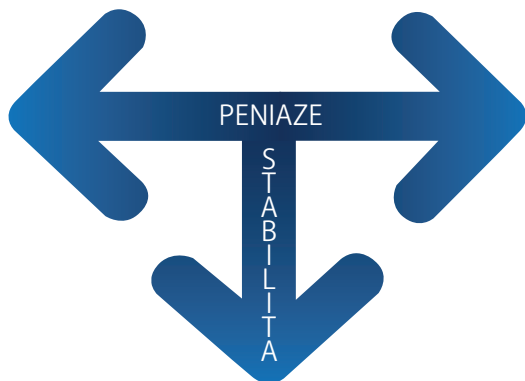
9 bodov



18 bodov



12 bodov

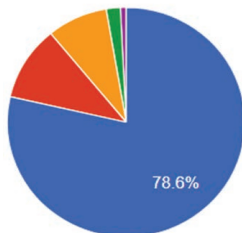


Marketingový plán je navrhnutý tak, aby šírka prinášala peniaze a hĺbka prinášala stabilitu.

Vždy si pamätajte toto pravidlo pri budovaní svojej štruktúry, aby ste si boli istí, že využívate plný potenciál marketingového plánu.

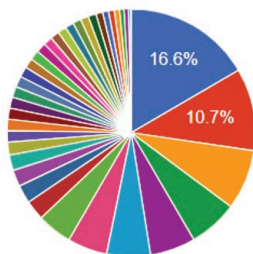
Uvádzame 2 príklady:

1. Tím s malou šírkou, kde takmer 80 % obratu pochádza z jednej línie:



Osobné body	Skupinové body	Pozícia	Provízia
115,50 b	8.636,50 b	20 %	287,65 EUR

2. Tím s dobrou šírkou a dobrou štruktúrou pozícií:



Osobné body	Skupinové body	Pozícia	Provízia
247,00 b	7.154,00 b	20 %	1. 173,33 EUR

Všetky vaše osobné kontakty by mali byť registrované ako vaša priama línia, neodporúčame ich registrovať do hĺbky. Pre väčšiu hĺbku vašej siete je najlepšie podporiť cieľavedomých členov a pomôcť im dosiahnuť ich ciele. Nikdy ale neprestávajte budovať svoju priamu líniu.

Vaše první kroky

1

Najprv sa zoznámte s produktmi a sami ich vyskúšajte. BESTseller Set je dokonalý spôsob, ako začať. Môžete osobne vyskúšať všetkých 15 produktov a tiež ich používať na ukážku svojim budúcim členom a zákazníkom. A vďaka špeciálnej cene, ktorá je o 25 % výhodnejšia oproti bežnej členskej cene jednotlivých produktov, je set dostupný pre všetkých.

2

Akonáhle ste s produktmi ESSENS stotožnení, začnite ich odporúčať a ponúkajte tiež príležitosť ESSENS ostatným. Váš sponzor, ktorý vám ESSENS predstavil, vám rád pomôže a ponúkne svoju pomoc. Zostaňte v blízkom kontakte a neváhajte svojho sponzora kedykoľvek kontaktovať.

3

Ak máte profil na Facebooku, dajte "Páči sa mi" oficiálnej stránke ESSENS vo svojej krajine a požiadajte svojho sponzora o pridanie do facebookovej skupiny ESSENS - Just feel it. To vám pomôže zostať v obraze a diskutovať aj s inými členmi o otázkach týkajúcich sa napr. skúsenosti s produktmi.

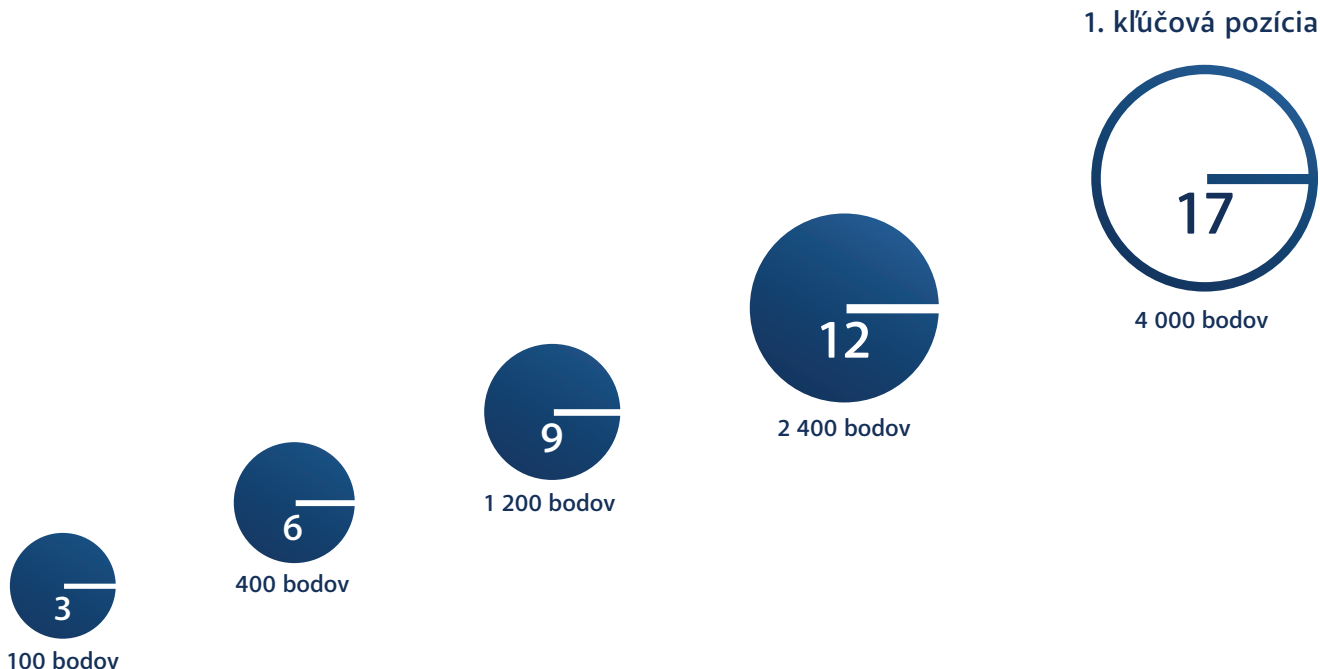


1. plán

rozdeľovaných až 28 % z obratu vašej štruktúry

Všetky body z vašich osobných objednávok aj z objednávok celého vášho tímu sú zhromažďované od prvého až do posledného dňa v mesiaci. V závislosti na vašich celkových bodoch dosiahnete príslušnú pozíciu. Svoje provízie môžete zbierať vo svojej elektronickej peňaženke a rozhodnúť sa, či ich chcete previesť na svoj bankový účet alebo ich použiť ako zľavu na svoje budúce nákupy. Provízie sú vyplácané do 20. dňa nasledujúceho mesiaca.

Pre priznanie provízií z I. plánu je nutný osobný obrat 20 bodov v danom mesiaci.

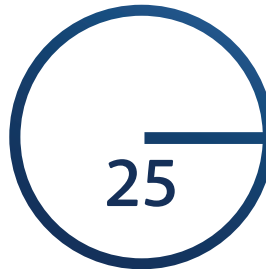


28 % Silver Manager



15 000 bodov

2. kľúčová pozícia



10 000 bodov



6 000 bodov

Priemerná provízia na rôznych pozíciách

28 % =	2 500 €
25 % =	1 000 €
20 % =	750 €
17 % =	500 €
12 % =	250 €
9 % =	120 €
6 % =	50 €
3 % =	10 €

20 bodov je len minimálna požiadavka. Len vtedy, ak používate produkty pravidelne, ste schopní ich odporúčať.

Rozhodli ste sa vybudovať tím? GRATULUJEME!

Vďaka tomuto rozhodnutiu budete môcť využívať všetky výhody Marketingového plánu, dosiahnete rýchlejšie vyššie pozície a urobíte vaše podnikanie stabilnejším. Pomáhajte členom svojho tímu dosiahnuť ich ciele, vždy buďte úprimní a budete prekvapení, čo sa bude diať.

Dosiahnuť vyššie pozície znamená:

pre tých, ktorí NAKUPUJÚ:

vyššie zľavy na vlastné nákupy
(členská cena - provízia)

pre tých, ktorí PREDÁVAJÚ:

vyššie výnosy z predaja produktov
(40 % predajná marža + provízia)

pre tých, ktorí chcú BUDOVAŤ TÍM:

väčšie % rozdiely medzi vami a vašimi
líniami pre vyššie provízie



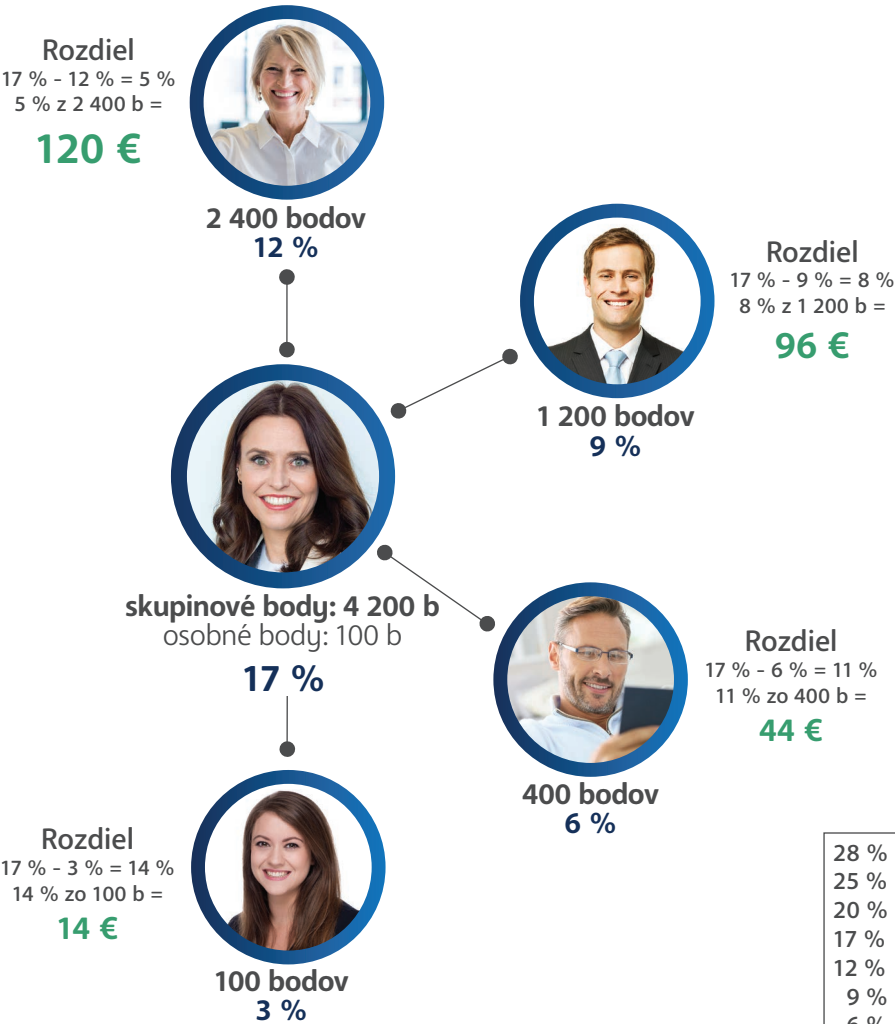
Príležitosť ESSENS je vhodná pre každého. Či chcete nakupovať, predávať alebo budovať tím, ste na správnom mieste.

Na svojich obchodných stretnutiach odporúčame používať firemnú Business prezentáciu. Ide o jednoduchý nástroj, ktorý je ľahko duplikovateľný a poskytne vašej obchodnej prezentácii jasnú líniu a smer.



Pomôžte svojim členom, aby sa stali úspešnými, a vy sami budete úspešní.

Vaším prvým cieľom by malo byť dosiahnutie 1. kľúčovej pozície 17 %. Zaregistrujte 10 až 15 členov do svojej priamej línie a podporte ich v dosiahnutí ich cieľov v priamom predaji a budovaní vlastných tímov. Na úrovni 17 % už môžete očakávať mesačnú províziu 300 € - 650 €.



28 %	=	15 000 b
25 %	=	10 000 b
20 %	=	6 000 b
17 %	=	4 000 b
12 %	=	2 400 b
9 %	=	1 200 b
6 %	=	400 b
3 %	=	100 b

Ale nejedná sa len o peniaze - ESSENS ponúka oveľa viac!

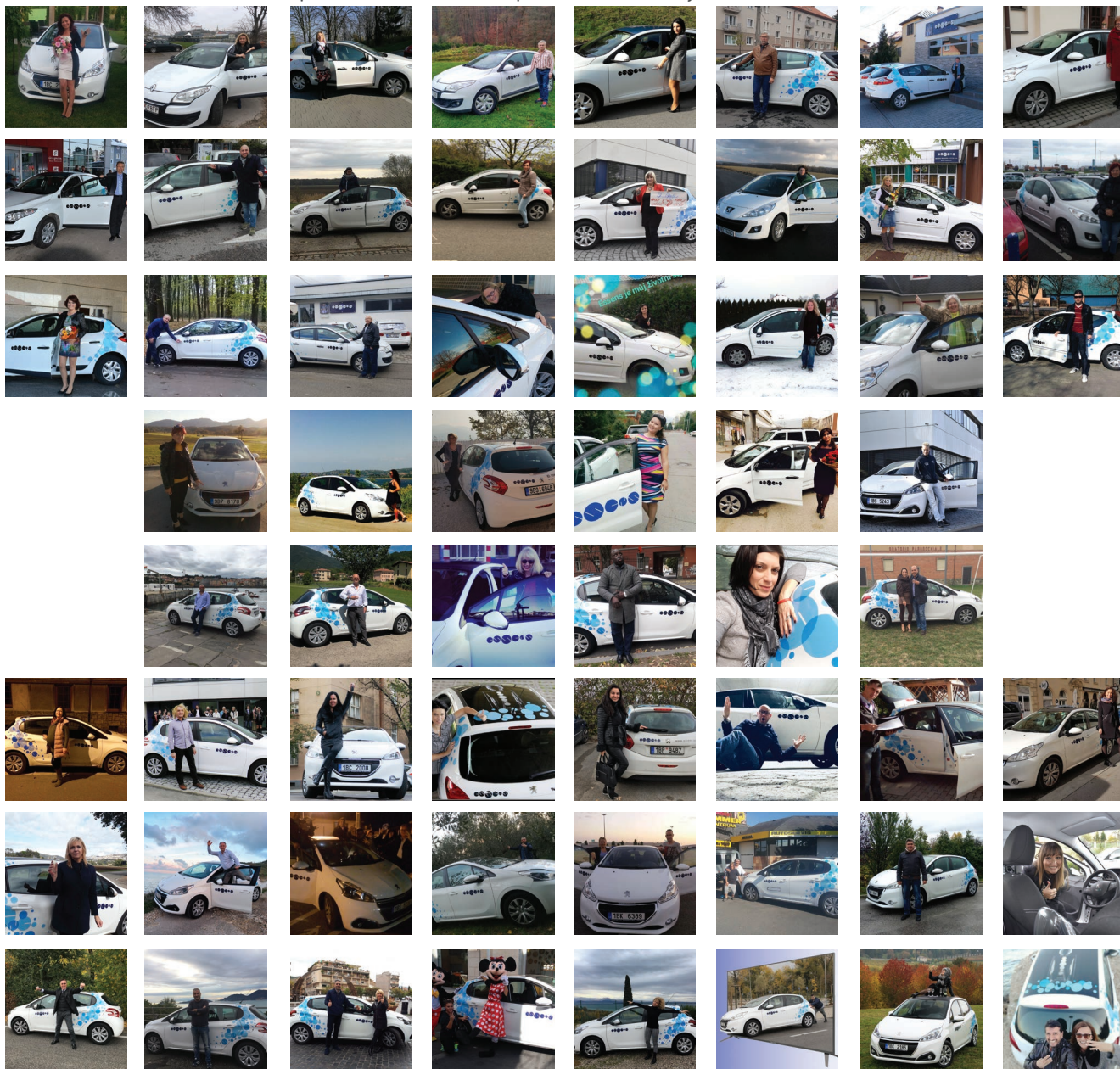
17 % pozícia a jej výhody

Užívajte si sedem dní luxus 5 hviezdičkového hotela ultra all inclusive a zoznámte sa s výrobou vonných esencií v spoločnosti SELUZ v Istanbule.



Podťte s nami na dovolenku snov - dosiahnite od októbra do februára aspoň 3 mesiace po sebe skupinový obrat 4 000 bodov s minimálnou províziou 300 € a udrzte si kvalifikáciu do mesiaca odchodu.

Požiadajte si o svoj Peugeot 208 po tom, čo dosiahnete skupinový obrat 4 000 bodov s minimálnou províziou 300 € dva po sebe nasledujúce mesiace.



25 % pozícia a jej výhody

Len pokračujte vo svojej práci. Zaregistrujte každý mesiac 2 až 3 nové priame línie a podporujte svoje tímy. Vďaka tomu čoskoro dosiahnete 2. kľúčovú pozíciu.

Mesačná provízia na pozícii 25 % je v priemere 1 000 €.

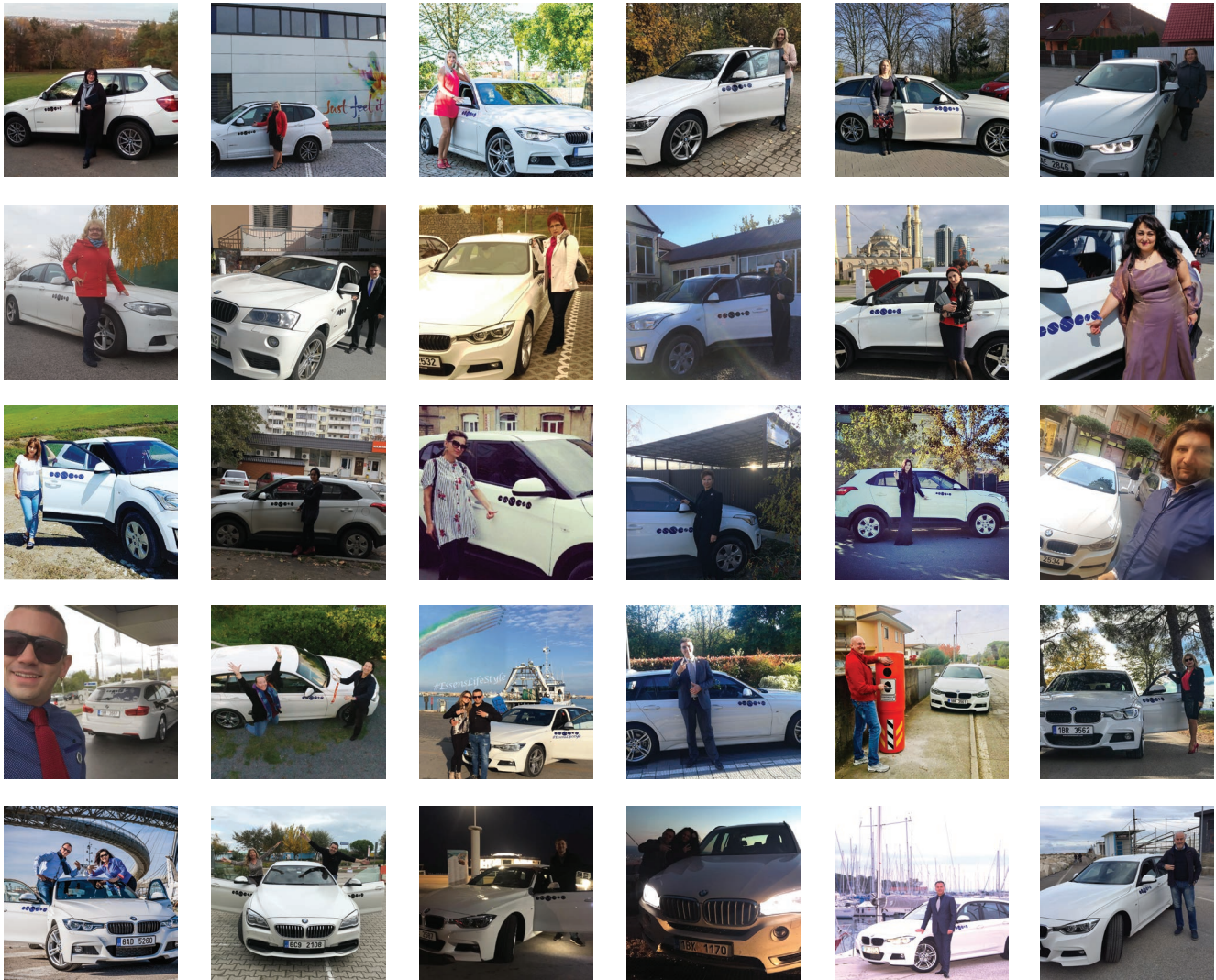
Na tejto úrovni ponúkame tiež úžasné výhody, ktoré nenájdete nikde inde, len v ESSENS!

Zúčastnite sa Anniversary, exkluzívnej trojdňovej oslavy narodenín, ktorá sa každoročne koná v tých najzaujímavejších mestách Európy.



Kvalifikujte sa na Anniversary dosiahnutím aspoň 10 000 bodov s minimálnou províziou 700 € v mesiacoch jún, júl a august.

Niektorí z našich majiteľov luxusných BMW.



Dosiahnite 10 000 bodov a minimálnu províziu 1 000 € akékoľvek dva po sebe nasledujúce mesiace a požiadajte o svoje BMW 320d.

2. plán

Pomôžte ostatným dosiahnuť ich ciele a sny a dosiahnite tiež tie svoje!

To je v podstate presne to, čo musíte urobiť. Akonáhle dosiahnete 1. alebo 2. kľúčovú pozíciu, už viete, ako všetko funguje a ste schopní podporovať členov svojho tímu tak, aby sami dosahovali to isté. II. plán vás odmeňuje za podporu v našom type obchodu skutočne jedinečným spôsobom a to tak, že ťažíte z celkového obratu spoločnosti ESSENS!

Podporujte svoje línie, aby aspoň 3 z nich dosiahli pozíciu 17 % a staňte sa Gold Manager!

Gold Manager



4 000 b

4 000 b

4 000 b

3 x 4 000 b v línii s obratom národným i medzinárodným
podiel na 2 % obratu ESSENS

(koeficient 1,0)

+

za každú ďalšiu kvalifikovanú 4 000 bodovú líniu zvýšenie
koeficientu o 0,5

Príklad: 2 % z 2 500 000 b = 50 000 €

50 000 € : 80 (celková výška koeficientu) = 625 €

Ako Gold Manager môžete očakávať 2 500 € - 4 000 € mesačne.

Nezameriavajte sa len na 3 línie. Potrebujete 10 až 15 priamych línií, aby ste medzi nimi našli 3 cieľavedomých členov, ktorí chcú dosiahnuť pozíciu 17 %.

Spomínate si? ŠÍRKA PRINÁŠA PENIAZE!

Toto pravidlo platí aj pri dosiahnutí vyšších pozícií v našom marketingovom pláne. Minimálna požiadavka pre dosiahnutie Gold Manager je vybudovať tri 17 % línie. V takomto prípade sa koeficient pre podiel na celosvetovom obrate rovná 1.

Každá nová línia úrovne 17 % zvýši váš koeficient o 0,5. Pozrime sa, čo to môže znamenať pre vaše provízie:

Príklad so štyrmi 17 % líniami

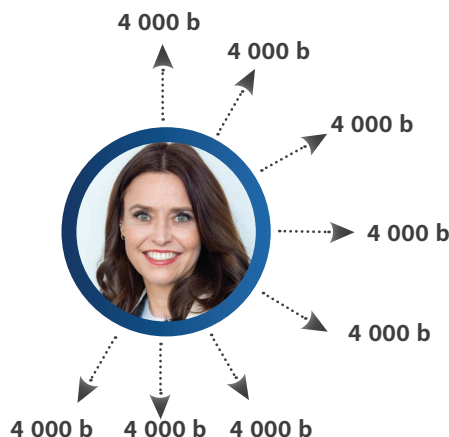


$4 \times 17 \% \Rightarrow$ koeficient 1,5

$1,5 \times 625 \text{ €} = 937,50 \text{ €}$

+ 50 % bonus pre Gold Manager len za jednu 17 % líniu navyše!

Príklad s ôsmimi 17 % líniami



$8 \times 17 \% \Rightarrow$ koeficient 3,5

$3,5 \times 625 \text{ €} = 2187,50 \text{ €}$

+ 250 % bonus pre Gold Manager za päť 17 % línií navyše!

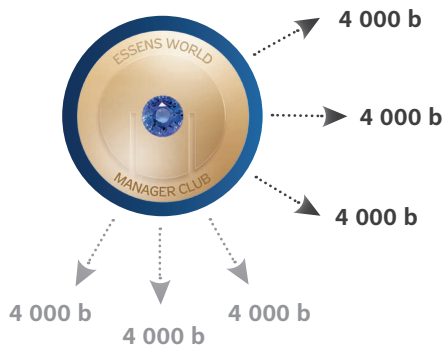
2. plán

rozdeľovaných 5 % z obratu ESSENS

Aj pre ďalšie pozície funguje budovanie šírky vždy rovnakým spôsobom. Nasledujúci prehľad vám pomôže získať základnú orientáciu. S ďalšími dotazmi kontaktujte svojho up-line sponzora.

Pre priznanie provízií z II. plánu je nutný osobný obrat 100 bodov v danom mesiaci.

Gold Manager

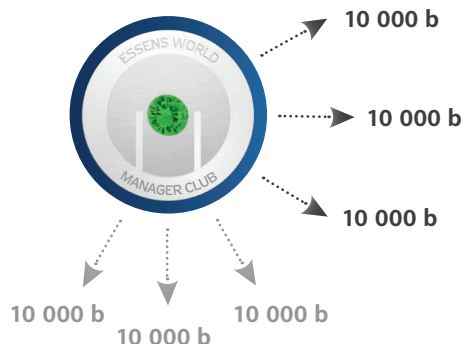


3 x 4 000 b v línii s obratom národným i medzinárodným
podiel na 2 % obratu ESSENS
(koeficient 1,0)

+

za každú ďalšiu kvalifikovanú 4 000 bodovú
líniu zvýšenie koeficientu o 0,5

Platinum Manager

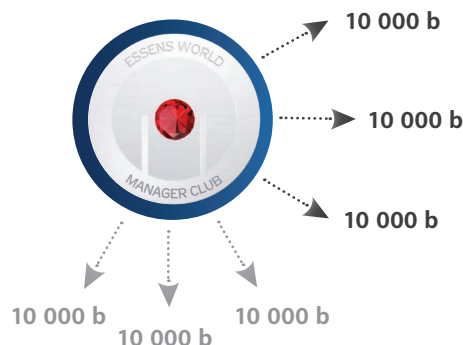


3 x 10 000 b s obratom národným i medzinárodným
podiel na 1 % obratu ESSENS
(koeficient 1,0)

+

za každú ďalšiu kvalifikovanú 10 000 bodovú
líniu zvýšenie koeficientu o 0,5

Platinum International Manager

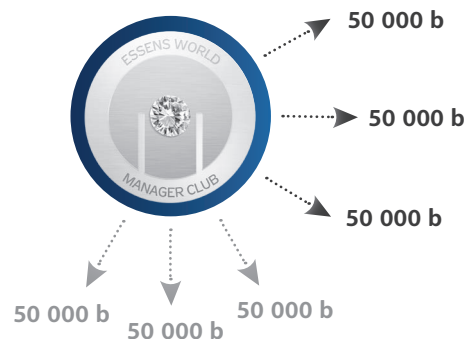


3 x 10 000 b s obratom medzinárodným
podiel na 1 % obratu ESSENS
(koeficient 1,0)

+

za každú ďalšiu kvalifikovanú 10 000 bodovú
líniu zvýšenie koeficientu o 0,5

Platinum Executive Manager



3 x 50 000 b v línii s obratom národným
i medzinárodným
podiel na 1 % obratu ESSENS
(koeficient 1,0)

+

za každú ďalšiu kvalifikovanú 50 000 bodovú
líniu zvýšenie koeficientu o 0,5

Teraz viete, ako II. plán funguje. Pokračujte v pravidelnej podpore svojho tímu a dosiahnete najvyššie pozície v marketingovom pláne.

Pri dosiahnutí vyššej pozície si zachováвате vždy tiež bonusy z nižších pozícií (napríklad Platinum Manager obdrží tiež bonus pre Gold Manager).

3. plán

rozdeľované 1 % z obratu ESSENS

Ak sa budete riadiť odporúčaniami, vybudujete stabilný tím a budete odmenení aj III. plánom. Ročný bonus je vyplácaný do 31. januára nasledujúceho roku.

Pre priznanie provízií z III. plánu je nutný osobný obrat 100 bodov v každom kalendárnom mesiaci príslušného kalendárneho roku.

Double Platinum Manager



9 x v kalendárnom roku obhájený Platinum Manager
podiel na 1 % obratu ESSENS za kalendárny rok
(koeficient 2,0)

Double Gold Manager



9 x v kalendárnom roku obhájený Gold Manager
podiel na 1 % obratu ESSENS za kalendárny rok
(koeficient 1,0)

Double Platinum Executive Manager



9 x v kalendárnom roku obhájený Platinum Executive Manager

podiel na 1 % obratu ESSENS za kalendárny rok
(koeficient 3,0)

Double Platinum International Manager



9 x v kalendárnom roku obhájený Platinum International Manager

podiel na 1 % obratu ESSENS za kalendárny rok
(koeficient 2,0)

Konštantná a lojálna práca sa oplatí. Počet príjemcov ročného bonusu sa od roku 2016 do roku 2017 viac než zdvojnásobil.

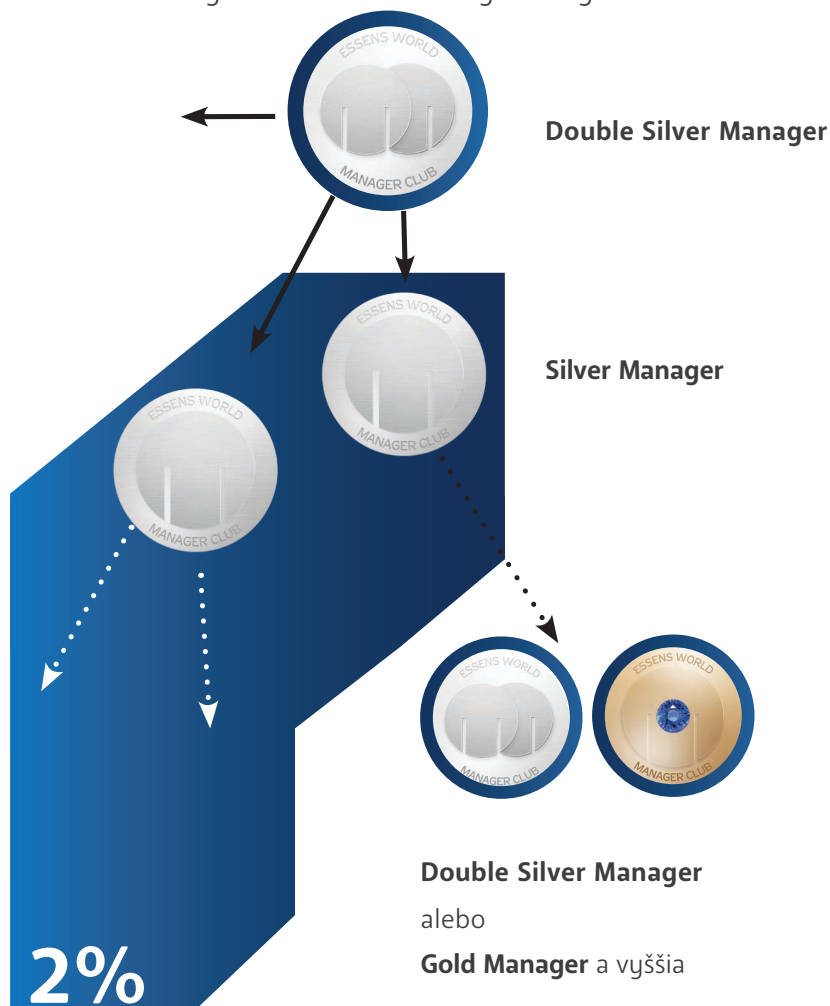
4. plán

rozdeľované až 3 % z obratu vašej kvalifikovanej línie (línii)

IV. plán vás odmeňuje za budovanie štruktúry do hĺbky a za podporu vašich členov, aby dosahovali pozíciu Silver Manager a vyššiu.

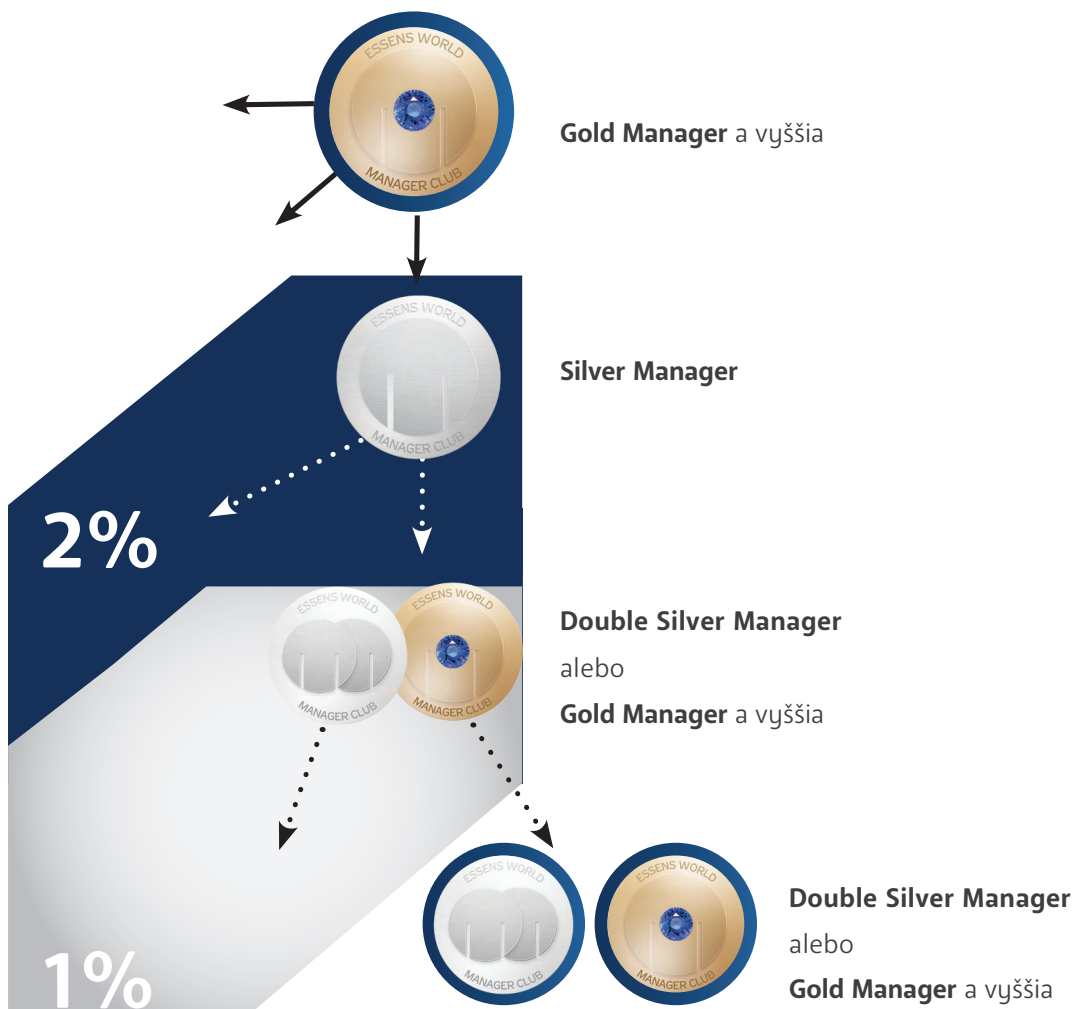
Pre priznanie provízií zo IV. plánu je nutný osobný obrat 100 bodov v danom mesiaci.

Double Silver Manager obdrží 2 % z obratu svojich dvoch línii, ktoré dosiahnu pozíciu Silver Manager, a to až po ďalšieho Double Silver Managera alebo Gold Managera a vyššie.



Gold Manager obdrží 2 % z obratu každej línie, ktorá dosiahne pozíciu Silver Manager, a to až po Double Silver Managera alebo ďalšieho Gold Managera a vyššie.

Navyše k tomu obdrží 1 % z obratu svojho Double Silver Managera alebo Gold Managera a vyššie až po ďalšieho Double Silver Managera alebo Gold Managera a vyššie.





www.essensworld.com

